



Onze relatie GEA is een van de grootste leveranciers voor de voedselverwerkende industrie en een breed scala van andere verwerkende industrieën. Ongeveer 17.500 werknemers in meer dan 50 landen leveren een **belangrijke bijdrage aan GEA's succes. Zij bieden** interessante, uitdagende taken, een positieve werkomgeving in internationale teams en gelegenheid voor persoonlijke ontwikkeling en groei in een wereldbedrijf.

Voor **GEA** zijn wij op zoek naar een

## **ERVAREN KEY ACCOUNTMANAGER ENVIRONMENTAL TECHNOLOGY**

**voor de vestiging in Cuijk**

Als een internationale technologiegroep richt GEA zich op procestechnologie en componenten voor verfijnde productieprocessen in diverse eindgebruikersmarkten. GEA is markt- en technologieleider in de sectoren waarin het bedrijf actief is, waaronder in de markt van centrifugale scheidingstechniek in Nederland.

Al sinds 1893 bouwt GEA centrifuges die worden gebruikt voor het scheiden van vloeistoffen en vloeibare mengsels. De proceslijnen van GEA combineren een hoge scheidingsefficiëntie, een efficiënte reiniging en doorvoercapaciteiten met maximale besparingen op het gebied van energie-, water-, productie- en lozingskosten. Op basis van de ervaring die is opgedaan met meer dan 3.000 procestoepassingen en een procedure voor het snel vertalen van innovaties naar verkoopbare processen, biedt GEA winstgevende antwoorden op enkele van de meest urgente vragen van onze tijd. GEA's efficiënte behandeling van waardevolle (grond)stoffen stelt onze kwaliteit van leven veilig, zonder de essentiële basis van toekomstige generaties in gevaar te brengen. Gezonde groei – dat is het doel van de scheidingstechnologie van GEA.

### **De functie**

De Key Accountmanager Environmental Technology is verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbouwen van de marktpositie van GEA binnen de Environmental markt (waterbehandeling, slibverwerking, mestverwerking). Je maakt deel uit van het commerciële team (waarvan 4 in de buitendienst) van GEA Separation Nederland dat vanuit de vestiging in Cuijk werkt. Hier ben je één dag per week aanwezig. De overige dagen ben je op pad naar klanten en prospects. Je kunt tevens werken vanuit of bij andere GEA-vestigingen in Nederland. GEA heeft een sterke marktpositie en goede naamsbekendheid in deze markt en er is veel kennis en ervaring aanwezig binnen de GEA Business Line Environmental Technology in Oelde (D). Goed accountmanagement en intern netwerken is derhalve belangrijk om relaties aan te gaan in deze voor GEA belangrijke markten. In deze functie rapporteer je aan de Head of Separation Sales.

### Jouw taken

- **Kennis hebben van** en opvolgen van de ontwikkelingen in zijn/haar markt (waterbehandeling, slibverwerking, verwaarding van slib, verwaarding van mest)
- **Het onderzoeken van de specifieke markten en ontwikkelingen daarin**
- **Het onderhouden van relaties met de engineeringfirma's, systeem integrators en eindklanten**
- **Het voorbereiden, deelname aan en uitvoeren van verkoopgesprekken en/of presentaties bij systeem integrators/eindklanten, beurzen en relevante netwerk evenementen**
- **Het identificeren van de DMU (Decision Making Unit) bij de klant en hierop inspelen met de verkoopstrategie**
- **Het afsluiten van orders rekening houdende met de gestelde doelen qua omzet, marge en risico**
- **Verantwoordelijk voor een correcte interne (informatie) overdracht van projecten**
- **Rapportage van activiteiten en opvolging middels daartoe bestemde systemen**
- **Actief deelnemen aan de diverse overleg momenten en vergaderingen**

### Jouw profiel

- **Minimaal HBO, bijv. Technische Bedrijfskunde, Werktuigbouwkunde, Chemische Technologie of HAS**
- **Circa 5-10 jaar relevante commerciële werkervaring**
- **Aantoonbare ervaring in de proces- en chemische industrie is pre**
- **Een proactieve, resultaat gedreven en flexibele instelling**
- **Iemand die nieuwe markten kan ontwikkelen, kan netwerken en vasthoudend is**
- **Goede commerciële, sociale en communicatieve eigenschappen**
- **Werkt gestructureerd**
- **Goed in de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift**

### GEA biedt

- **Aantrekkelijk arbeidsvoorwaardenpakket + bonus**
- **Een afwisselende functie waarin je het verschil kunt maken**
- **Een dynamische en inspirerende werkomgeving binnen een ambitieuze internationale organisatie**
- **Uitstekende doorgroeimogelijkheden**
- **Je krijgt de kans om je verder te ontwikkelen en met je succesvolle klanten mee te groeien**
- **Een interessante functie in een ambitieuze en internationale onderneming, met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling**
- **De afdeling is volop in ontwikkeling, er is volop ruimte voor eigen inbreng**

### Interesse?

Stuur je CV met een motivatiebrief aan Hans van Bel | [info@recruitforpartners.nl](mailto:info@recruitforpartners.nl)  
Wens je eerst meer informatie, neem dan contact op via 06-53243108.

